

Kierownik Projektów ds. handlowych

Miejsce pracy	ul. Konikowa 10 05-074 Nowy Konik	Rodzaj pracy	Stacjonarna
Forma zatrudnienia	Umowa o pracę	Część etatu	Cały
Poziom doświadczenia	Specjalista	Praca zmianowa	Nie
Praca dostępna od	zaraz	Liczba miejsc pracy	2

Opis stanowiska:

Do naszego Działu Handlowego poszukujemy kandydatów, którzy obejmą stanowisko Kierownika Projektów ds. handlowych. Do Państwa obowiązków na tym stanowisku będzie należeć prowadzenie projektów handlowych oraz udział w działaniach marketingowych rozwiązań z portfolio produktowego firmy, w szczególności w obszarze urządzeń kontroli ruchu lotniczego, urządzeń techniki specjalnej, systemów łączności radiowej i satelitarnej, systemów walki elektronicznej.

Zakres obowiązków:

- Prowadzenie projektów handlowych od prezentacji oferowanych rozwiązań aż do procesu ofertowania i podpisania umowy, w jednym spośród obszarów działalności firmy (między innymi urządzenia kontroli ruchu lotniczego, urządzenia techniki specjalnej, systemy łączności radiowej i satelitarnej, systemy walki elektronicznej i inne), w tym:
 - Analiza postępowania przetargowego pod kątem wymagań technicznych i handlowych,
 - Analiza rynku pod kątem konkurencji i/lub dostępnych ofert kooperacyjnych, spełniających szczegółowe wymagania Zamawiającego,
 - Dobór odpowiedniej konfiguracji sprzętowej przy współudziale inżynierów i specjalistów,
 - Uzgodnienie warunków handlowych i pozyskanie ofert kooperacyjnych,
 - Przygotowanie dokumentacji ofertowej w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego.
- Utrzymywanie kontaktów z klientami oraz firmami partnerskimi, dostawcami i podwykonawcami w ramach procesu ofertowego;
- Realizacja strategii promocyjnej i handlowej, w tym udział w targach, prezentacjach, szkoleniach.

Wymagania:

- Dobra znajomość języka angielskiego umożliwiającą komunikację w mowie i piśmie (kontakt z partnerami zagranicznymi).
- Wiedza/doświadczenie technicznego umożliwiającego zrozumienie zakresu produktowego firmy.
- Doświadczenie w pracy na stanowisku związanym z ofertowaniem.
- Dobra organizacja pracy i umiejętność pracy w zespole.
- Gotowość do ciągłego poszerzania swojej wiedzy w obszarach działalności Spółki.
- Otwartość na projekty zróżnicowane pod kątem produktów i ich zakresu.

Mile widziane:

- Doświadczenie w pracy z klientem z sektora zamówień publicznych (w szczególności MON, MSWiA, PAŻP).
- Doświadczenie związane z ofertowaniem w projektach zawierających w swoim zakresie prace budowlane, projektowe i instalacyjne.
- Znajomość/doświadczenie w zakresie prawa zamówień publicznych.
- Poświadczenie bezpieczeństwa uprawniające do dostępu do informacji niejawnych.
- Znajomość innych języków obcych (np. niemiecki, francuski, ukraiński).

Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w oparciu o umowę o pracę.
- Prywatną opiekę zdrowotną dla pracowników i ich rodzin.
- Siłownię w biurze.
- Dofinansowanie do zajęć sportowych (karta MultiSport).
- Pełne wsparcie i wdrożenie do pracy.
- Przyjazną atmosferę i pracę w otwartym zespole.
- Spotkania integracyjne.
- Program rekomendacji pracowników.
- Parking dla pracowników.

Jeśli szukają Państwo stabilnej pracy w przyjaznym środowisku,
zachęcamy do aplikowania!

Zespół GISS Sp. z o.o.